

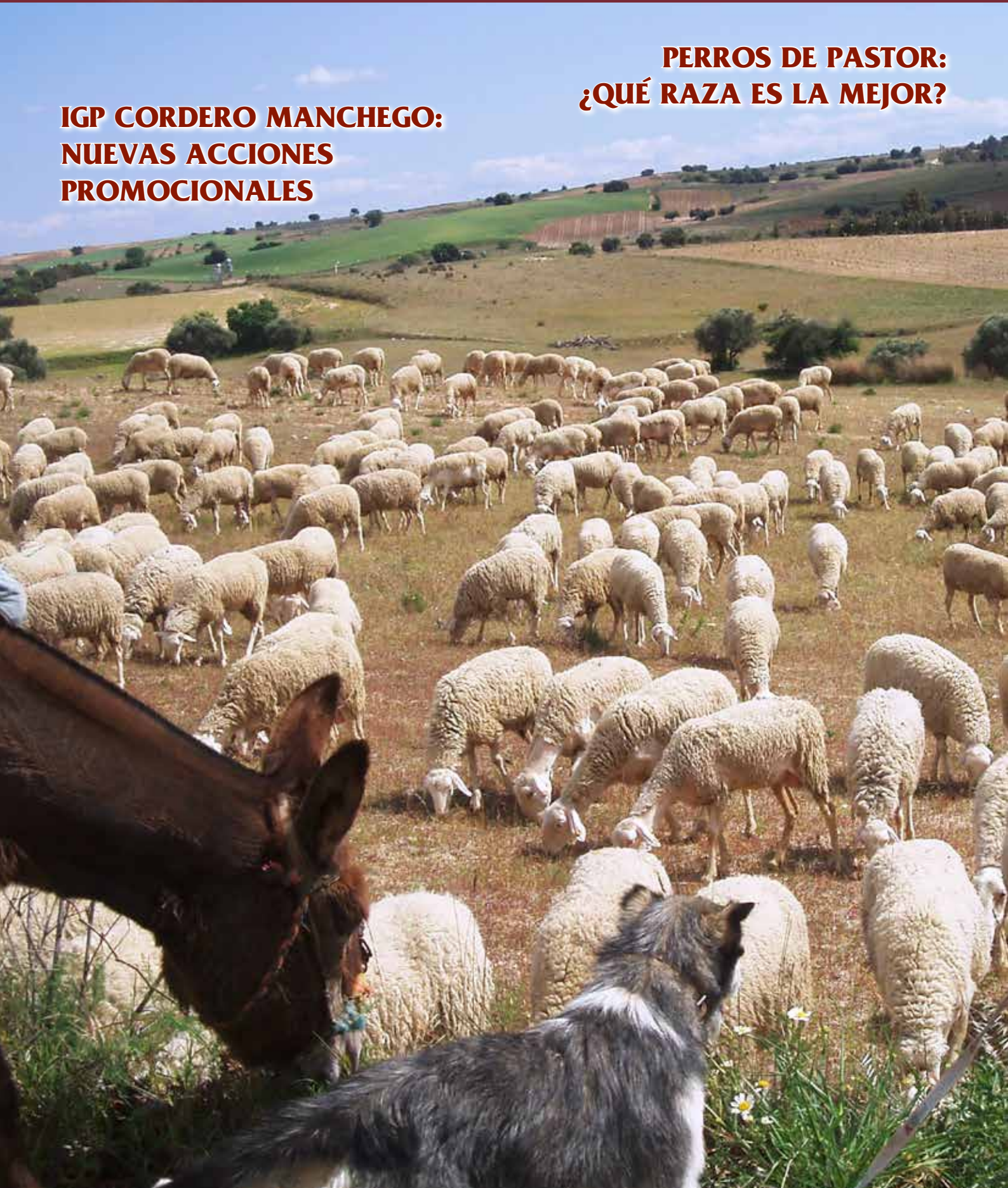


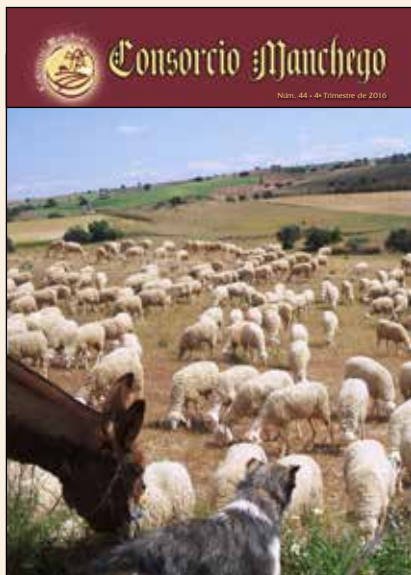
Consorcio Manchego

Núm. 44 • 4º Trimestre de 2016

**IGP CORDERO MANCHEGO:
NUEVAS ACCIONES
PROMOCIONALES**

**PERROS DE PASTOR:
¿QUÉ RAZA ES LA MEJOR?**





Edita:

Consortio Manchego.
e-mail redacción: revista@agrama.org

Sede Social:

Avda. Gregorio Arcos, 19
02005, Albacete
Tfno.: 967-217436
Fax: 967-248334
e-mail: agrama@agrama.org

Consejo de Dirección:

AGRAMA:

Antonio Martínez Flores (Presidente)
Roberto Gallego Soria (Secretario)

Fundación C.R.I.G.P. Cordero Manchego:

Pedro José Durán Villajos (Vocal)
Francisco José Alfaro Ponce (Vocal)

Fundación C.R.D.O. Queso Manchego:

Antonio Martínez Blasco (Vocal)
Santiago Altares López (Vocal)

Subdirección y Coordinación:

Mariola Calatayud Richart (AGRAMA)

Portada:

José Antonio Fernández Martín
*II Concurso Fotográfico
de la Raza Manchega*

Impresión y maquetación:

ASC Reproducciones Gráficas

Depósito Legal:

AB-682/2005

Sumario

IGP Cordero Manchego: Nuevas acciones promocionales..... Pág. 5

Desde la Fundación C.R.I.G.P. Cordero Manchego, se han puesto en marcha distintas acciones para incentivar el consumo de esta carne de cara a la campaña navideña.



Perros de pastor: ¿Qué raza es la mejor? Pág. 7

Dando continuidad al reportaje que se publicó en el nº 37 de nuestra revista sobre la necesidad de incorporar a la ganadería un buen perro de pastor, en estas páginas se aborda el tema de la selección de razas y características de trabajo.



Entrevista: D. Gregorio Rozalén Real Pág. 10

En la explotación S.A.T. Rozalén, de Corral de Almaguer (Toledo), hablamos con el nuevo vocal de la Junta Directiva de AGRAMA por la provincia de Toledo, Gregorio Rozalén, dedicado a la ganadería de oveja manchega en la explotación familiar desde hace 40 años.



Ayer y Hoy Pág. 12

Muchas son las comarcas en las que la actividad económica derivada de la producción de ovino manchego y/o queso manchego es especialmente relevante, y en casi todas ellas encontramos municipios con siglos de tradición en estas actividades. En esta ocasión hablamos sobre Herencia, corazón de La Mancha.

Editorial..... Pág. 3

Noticias Breves Pág. 14



Editorial

Con las próximas fiestas navideñas a la vuelta de la esquina, los hogares se preparan para pasar unos días de reunión y celebración. En estas fechas, es hora de poner los productos de nuestra tierra en la mesa. Tenemos la suerte de vivir en una región con una tradición agroalimentaria y gastronómica de excelente calidad, con una gran oferta de productos entre los que se encuentran el queso y cordero manchegos amparados por figuras de calidad, DOP e IGP, que los dota de un valor extra, de una calidad respaldada y asegurada por sendos sellos.

En este sentido, la Consejería de Agricultura, Medio Ambiente y Desarrollo Rural, ha querido mostrar su apoyo y participar en diversas acciones de promoción de estos productos que son muy nuestros, como la que se detalla en las siguientes páginas y que tuvo lugar en Cuenca con la IGP Cordero Manchego o la que recientemente se realizó en Albacete con la promoción del cabrito de raza Blanca Celtibérica, ambas encaminadas a fomentar el consumo de estas carnes en las próximas fiestas de Navidad.

Estas acciones son muy necesarias, máxime hoy en día, donde algunos distribuidores y comerciales juegan con el desconocimiento del consumidor para intentar dar "gato por liebre". Ya se empieza oír que está entrando carne de otros países a precios ridículos, carnes que no poseen ni de lejos la calidad de nuestro cordero, pero que ya se preparan para competir con éste en los lineales de las grandes superficies. Y esto en el "mejor" de los casos, que llegue a ofrecerse cordero manchego con IGP en las grandes superficies. Aquí es donde la información que se le haya dado al consumidor y la promoción del producto juegan el papel más importante, pues en este momento ha de ser capaz de distinguir entre una carne y otra, ha de poseer la información suficiente como para discriminar entre un producto mucho más barato y otro con un precio adecuado a los costes de producción y con una calidad indiscutible, tanto organoléptica como nutricional, y decidirse por este última.

Por todo esto es muy necesario que se empleen todos los esfuerzos necesarios, así como

contar con los máximos apoyos posibles, tanto de la Administración como de las asociaciones de hosteleros, comerciantes, carniceros,...para promocionar, ofrecer e informar acerca de los productos tradicionales de nuestra región, alimentos con sellos de calidad detrás de los cuales se halla el trabajo y buen hacer de muchos profesionales.

En el caso de la IGP Cordero Manchego, el camino está en conseguir un aumento del consumo de esta carne tanto en nuestra región como a nivel nacional. Para el Queso Manchego, que ya goza de un reconocimiento y buen posicionamiento en el mercado de nuestro país, la proyección fuera de nuestras fronteras es la que está permitiendo que tanto la leche de oveja manchega como el queso tengan un buen precio de venta, lo que a su vez sustenta el mantenimiento de la raza.

Y es que este hecho es indispensable. Si los ganaderos no somos capaces de obtener ese valor a nuestras producciones, en muchos casos se dejaría de apostar por la raza autóctona, dando paso a razas foráneas que nada tienen que ver con nuestras tierras y nuestras tradiciones. Sucedería como en otros sellos de calidad de otras regiones, en los que falta el posicionamiento en los mercados del producto final, por lo que la revalorización que obtiene el ganadero no es lo suficientemente significativa como para que se siga apostando por la raza autóctona, con lo que se disminuye su presencia de forma paulatina.

En nuestra mano está que esto no suceda. Todos tenemos algo que hacer a este respecto y todos tenemos un grado de responsabilidad, desde el campo a la mesa. Procuremos que estas Navidades siempre cuente con la presencia del cordero y queso manchegos en ella.

Aprovechando estas líneas, desde el Consorcio Manchego les deseamos Feliz Navidad y Próspero Año Nuevo.

Antonio Martínez Flores
Presidente del Consorcio Manchego

50



AÑOS DE HISTORIA



Cooperativa Ganadera Avicon

Sociedad Cooperativa de Castilla-La Mancha



ALIMENTACIÓN

ANIMAL

Nuestra experiencia con más de 50 años
en el sector Agroalimentario,
y la confianza de nuestros socios,
AVALAN NUESTRO TRABAJO



TP-09.527



Management
System
ISO 9001:2008
www.tuv.com
ID 916697207

Cuestión de confianza



OFICINAS PRINCIPALES: Calle de Santa Lucía, 58 - 45700 Consuegra, Toledo- Tfno.: 925 480 326 - FAX: 925 481 381
FÁBRICA DE PIENSOS: Teléfono de Pedidos: 925 480 284 / Fax: 925 482 166 / e-mail: info@cooperativaavicon.com
COMERCIAL: Jesús Gallego Palomino. 699 938 858

www.cooperativaavicon.com

Información

IGP CORDERO MANCHEGO: NUEVAS ACCIONES PROMOCIONALES

La Indicación Geográfica Protegida "IGP Cordero Manchego", con la colaboración de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, ha desarrollado una nueva estrategia para promocionar este producto y reactivar su consumo.

El consumo de Cordero Manchego no sólo lleva intrínseco la seguridad de ingerir un producto de altísima calidad, sino que favorece la biodiversidad, el mantenimiento de la raza autóctona, la mejora del medio ambiente y el fomento del medio rural.

Varias son las características físicas y gastronómicas que lo diferencian de otras razas, sobre todo importadas, como el color rosa pálido de su carne, su jugosidad y sabor suave muy característico, ausente de notas que recuerdan a sebo, a oveja o a cuadra, idiosincrasia que si se encuentra en otras carnes de cordero no certificadas con el sello de calidad de la IGP Cordero Manchego.

Para que la calidad de este producto llegue hasta el consumidor, es necesario un exhaustivo trabajo que comienza

en la ganadería, donde los productores de cordero manchego inscritos en la IGP identifican y registran los corderos y los alimentan con los productos autorizados en el pliego de condiciones. Para finalizar, las empresas que comercializan este producto autóctono cumplen con un exigente reglamento que reúne todas las certificaciones técnicas de esta carne y que les obliga a guardar una homogeneidad.

El Cordero Manchego favorece la biodiversidad, el cuidado del medio ambiente y el Desarrollo Rural

En relación con otras bondades del Cordero Manchego, este producto favorece la diversidad porque ayuda al mantenimiento de la raza autóctona, favorece la polinización al adherirse el polen a la lana y ser trasladados los animales a distintos lugares; ayuda en la diseminación de las semillas, pues las ingieren y luego "se depositan" en otro lugar, lo que facilita su germinación.

En relación con el medio ambiente, los corderos pisan el terreno, remueven la tierra y evitan el agosteo de los pas-

tos; contribuyen a la limpieza del monte evitando incendios y sirven de alimento para aves necrófagas.

Además, la instalación de explotaciones ovinas favorece el desarrollo de otros rumiantes silvestre (corzos, ciervos o gamos) al sembrarse praderas para el pasto y habilitar bebederos.

La función del Cordero Manchego en el Desarrollo Rural también es un aspecto destacado para ofrecer a este producto la importancia que debe tener, puesto que las ganaderías son empresas que se ubican, fundamentalmente, en municipios rurales, fomentando el empleo, generando riqueza y fijando la población.

NUEVAS ACCIONES PROMOCIONALES

Tras la reunión celebrada, el pasado 31 de octubre, entre el nuevo presidente de la IGP Cordero Manchego, Pedro José Durán Villajos, y el consejero de Agricultura, Medio Ambiente y Desarrollo Rural, Francisco Martínez Arroyo, quedaron definidas dos campañas promocionales para incentivar el consumo de éste producto, por un lado con mo-

DeLaval *Salas de ordeño para ovejas*



- **Serma Suministros Ganaderos, S.L.**
(Talavera de la Reina)
Telf. 925 869 927
- **Provydor, S.L.**
(Villarrobledo)
Telf. 967 144 509
- **Saiz y Galdón Servicios Ganaderos, S.L.**
(Albacete)
Telf. 967 523 550
- **DeLaval Equipos, S. A.**
C/ Anabel Segura, 7
28108 Alcobendas (Madrid)



tivo de la próximas fiestas de Navidad, y por otro una iniciativa para impulsar el consumo de carne de codero manchego que se desarrollará en los colegios.

El primero de ellos tuvo lugar en Cuenca el pasado miércoles 23 de noviembre, en unas jornadas dirigidas a consumidores, carniceros y hosteleros, para que consuman este producto que, tradicionalmente se presenta como opción gastronómica en Navidad y que se ofrezca y se oferte Cordero Manchego en establecimientos y menús, presentándolo en las cartas navideñas de los restaurantes y que los carniceros recuerden a los consumidores las bondades de esta carne al fin de incentivar las ventas.

El acto, que tuvo lugar en el salón de actos de GEACAM (Empresa Pública de Gestión Medioambiental de Castilla-La Mancha), estuvo respaldado por un gran número de asistentes y representantes de varias entidades. Por un lado, Francisco Martínez Arroyo, que defendió el impulso a la figura de calidad, así como la necesidad de mantener la raza autóctona, el ovino manchego, y generar cada vez una mayor actividad económica. Además, se contó con la presencia de José Luis Martínez Guijarro; el delegado de la Junta en Cuenca, Ángel Tomás

Godoy; el director-gerente de GEACAM, Darío Dolz, el alcalde de la capital, Ángel Mariscal y el presidente de la Diputación, Benjamín Prieto. Y dentro del sector, un apoyo muy especial del presidente de la D.O Queso Manchego, Antonio Martínez Blasco.

Durante la jornada de promoción de la IGP Cordero Manchego, se elaboraron tapas a base de este producto, maridadas vinos D.O.P Ribera del Júcar y cervezas artesanas "Gastro", que se ofrecieron a los asistentes.

El objetivo en todo momento no fue otro que colocar la carne de cordero

manchego con IGP en el lugar que merece, dando a conocer sus bondades a todos los asistentes, y a la par, apoyar la capitalidad gastronómica que la ciudad de Cuenca va a solicitar para 2018, aglutinando esfuerzos y sinergias que permitan que el consumo del Cordero Manchego se incremente.

Además, y formando parte de la campaña de Navidad que se ha puesto en marcha, La IGP ha contratado con Castilla-La Mancha Media una serie de acciones promocionales consistentes en 60 cuñas de radio, 8 menciones con "sobreimpresión" en el programa EL CAMPO de Jorge Jaramillo y 1 programa especial en ANCHA ES CASTILLA-LA MANCHA.

La segunda campaña se iniciará a partir de 2017 y se pondrá en marcha en centros educativos de primaria y secundaria con la Fundación Dieta Mediterránea, a través de la realización de una serie de talleres, para dar a conocer esta carne entre los más jóvenes y que se recupere el consumo habitual de este producto de excelente composición nutricional.

FUNDACIÓN CONSEJO
REGULADOR IGP
CORDERO MANCHEGO

www.corderomanchego.org



Tapas elaboradas con Cordero Manchego durante el acto promocional de Cuenca

FELIXCAN
ANIMAL ID

Tlf.: 967 52 01 87
www.felixcan.com

Lectores

Crotal Electrónico

Bolos ruminales
Disponibles en FDX y HDX

Bolo 75 g

Bolo 20 g

Aplicador de bolos

Tenaza Universal

Crotal Oficial Visual

Identificación oficial de ovino y caprino

PERROS DE PASTOR: ¿QUÉ RAZA ES LA MEJOR?

Estamos encantados de que AGRAMA nos brinde, de nuevo, una oportunidad para poder exponer otro “cachito” de experiencia y, de esta manera, transmitirte una información que te pueda resultar útil para tus futuras decisiones.

Tal y como comentábamos en una anterior ocasión, hacerte con una buena genética de trabajo es el primer paso para disfrutar de la ayuda que un perro de pastor te puede aportar en tu día a día...durante años. Sin contrastada genética de trabajo se pierde mucho el tiempo y se incurre en malas prácticas, como válvula de escape de la humana frustración... ¡a ver si te podemos ayudar!

LA FUNCIÓN DEL PASTOREO

Para la función del pastoreo, los humanos, aprovechamos el instinto de depredación que tienen los perros. De manera burda y sencilla, podemos decir que los perros de pastor “cazan para nosotros”. Lógicamente, no es una caza con muerte, sino una parte del lance, donde el perro persigue, recoge y trae (con diferencias, según las razas) hacia nosotros el ganado. Este trabajo es el que, al menos, necesitamos. A través de una consciente o aleatoria selección, ese instinto de depredación se ha ido “refinando” y adecuando a las necesidades prácticas concretas de un tipo de trabajo que, generalmente, se corresponde con una geografía concreta (clima, orografía, suelo...), humanizada en cualquier caso, de características espaciales determinadas (grandes superficies, pequeños cercados, bosque, llanura...) que determinan el tipo de trabajo y condicionan, por tanto, la selección del perro. Una vez hecha una adecuada selección, las condiciones y un método de trabajo son imprescindibles para su adecuado manejo. (Ver <https://yeleenblog.wordpress.com> “Perfectos en su imperfección... como nosotros”)

SELECCIÓN DE EJEMPLARES

En la selección de una raza es necesario mucho tiempo, conocimiento, criterio definido y acertado y unas cuantas generaciones donde verificar para, si es positivo, consolidar los resultados. Así, la selección nada tiene que ver con experimentos caseros, gratuitos, fáciles e inmediatos... algo a lo que estamos demasiado “mal” acostumbrados. Además de una mala práctica por lo que conlleva (no recuperación de la madre, edad insuficiente o demasiado avanzada de la maternidad, insuficiente cuidado y atención básica de madre y crías, eliminación de individuos dependiendo de falsas y dañinas supersticiones o del mercado, abandono de ejemplares que “no funcionan”, (¿quién lo dice?), etc.), la cría no profesional, sin escrúpulos, conocimiento ni interés es, más bien, una chapuza para ahorrarnos tiempo y dinero y obtener, a cambio, inada!... o más bien ejemplares no aptos, cuya vida (mala vida, a veces) termina pronto y/o mal. Nada que ver con la selección

que se ha hecho, durante años, en diferentes razas, como en el Border Collie y en el Kelpie Australiano. Probar y hacer experimentos sin más preocupación ni carga que el hecho de “dejar hacer”, nada tiene que ver con la cría responsable ni con la responsabilidad en sí, ni con esa selección profesional y cuidada que, gracias a otra manera de hacer las cosas, ya tiene resultados.

EL PERRO “A LA CARTA”. EL INDIVIDUO Y SUS LIMITACIONES.

No existe una raza de perros de pastor ni un individuo que, a priori, se adecúe o adapte, 100%, a tu día a día. Y, mucho menos, sin esfuerzo. Más bien, eres tú quien debes aprender a utilizar ese ejemplar de esa raza concreta que, con sus limitaciones, te va a ayudar, con seguridad, en tu trabajo diario. Si te haces con una genética “decente”, aprendes un sistema de trabajo, cuidas las condiciones y le das tiempo a crecer (en todos los sentidos), tendrás siem-



Primer plano de Border Collie.

pre un perro, con sus limitaciones, pero suficientemente eficaz, disponible en tu explotación. Antes de hablar de razas, es muy importante que consideres lo que acabamos de exponer, ya que, de lo contrario, ningún perro, sea de la raza que sea, tenga la genética que tenga, va a hacer el trabajo "tal y como tú quieres", con la consiguiente insatisfacción y decepción. El "problema" no suele ser el perro, sino nuestra impaciencia, desconocimiento y desconsideración, ligada a la mentalidad del mínimo esfuerzo, que, coincidirás con nosotros, es la norma.

"El perro perfecto". *Surcos*, nº 103 (2007): www.yeleen.com/imag/pdf/publicaciones/surcos_103.pdf

LAS RAZAS AUTÓCTONAS ESPAÑOLAS. UN CAMINO POR HACER

Desde nuestro punto de vista, las razas autóctonas de nuestro país, quedan a falta de una buena selección que consolide su funcionalidad y garantice, en cierta medida, su futuro como perros útiles para un ganadero/pastor. La selección funcional requiere de muchos años de trabajo cuidado, con un criterio bien definido, en manos de personas que conozcan a fondo y en la práctica, el comportamiento y las aptitudes idó-

neas para desenvolver unos trabajos básicos en el día a día de un ganadero. La morfología, en este caso, quedaría, siempre según nuestra opinión, en un segundo plano, muy por detrás de lo que es la funcionalidad. Las prisas, tampoco aquí, son buenas consejeras y, junto con el afán comercial, han acelerado la proliferación de ejemplares con una morfología definida y homogénea, de fácil identificación, transmisión y consolidación, pero sin las características funcionales necesarias para que, desde nuestra experiencia, podamos considerarlos unos perros de pastor "aptos", en el sentido de que lleven "algo más", junto con los 10.000 años compartidos, que ese depredador que todo perro tiene dentro. No te enfades, por favor, con nosotros, sabemos el cariño y esfuerzo que muchas personas han empleado en su vida para conseguir dar popularidad a "sus" ("nuestras") razas...pero no es suficiente, en la práctica, funcionalmente hablando. Nosotros, por nuestra parte, con el mismo cariño que esas personas, hemos invertido gran parte de nuestro tiempo en, a través del trabajo, conocerlos (Pastor Vasco, Lobo Herreño, Cá de Bestiar, Can de Palleiro, Carea de León, etc...), y, por ello, podemos y queremos transmitirte nuestra experiencia.

Por otra parte, en Yeleen, también conocemos muy a fondo el trabajo, el esfuerzo y las dificultades que, en la práctica, al ganadero, utilice la raza que utilice, le conlleva el adiestramiento de los perros de pastor. Por esto último, sin negar que haya ejemplares interesantes que, para determinados trabajos, puedan resultar útiles, en Yeleen, apostamos por razas más definidas y funcionalmente consolidadas, cuyas aptitudes han sido seleccionadas a conciencia y con un criterio y método muy cuidados, facilitando al ganadero el acceso a su utilización, sin negar que, en otras razas, como son nuestras razas autóctonas, se puedan ver ejemplares interesantes y se puedan obtener resultados con ellos.

BORDER COLLIE Y KELPIE AUSTRALIANO: el Ferrari y el Mercedes

En Yeleen, no recomendamos lo que vendemos, sino que vendemos lo que consideramos, por nuestra amplia experiencia, recomendable.

Hablamos de dos razas 100% funcionales. Sobre la base común de la depredación, con mucho tiempo de por medio y un imprescindible buen hacer, en estas dos razas se han logrado se-

Innovando para mejorar tu rentabilidad

NOVEDAD ¡Única Prostaglandina registrada en ovino!

Consulta con tu técnico

Ceva

Ceva Salud Animal S.A. - www.ceva.es - ceva.salud-animal@ceva.com Carabela La Niña, 12 - 08017 Barcelona - Tel: 902 36 72 18 - Fax: 902 19 72 41





Kelpie Australiano empujando un rebaño de Latxas.

leccionar unas aptitudes favorables al trabajo con los animales más usuales en granjas.

Normalmente se dice que no es bueno comparar. En Yeleen no sabemos si es bueno o no. En nuestro caso y hablando de estas dos razas, las mejores razas de perros de pastor con las que, según nuestra opinión, hoy contamos, no podemos hacerlo. De sendas selecciones, tales son los inmejorables resultados, como perros ganaderos, con los que nos encontramos.

El Border Collie es un perro de talla media, de control, cuya selección, como todas y cada una de las selecciones, busca, en este caso, con indudable acierto, una adecuación al tipo de terreno, de climatología y, sobre todo, de trabajos con los animales, tan ligados a esa orografía y al tipo de explotación. Cuando nos hacemos con un BC debemos saber, de antemano, que tenderá a controlar/detener todo el ganado, buscando, de manera natural, su bloqueo, en el tiempo, para ti. Después puede ir aprendiendo a mover el ganado, a desplazarlo y, con el tiempo, su efectividad quedará fuera de toda duda, desarrollando, limitaciones arriba, limitaciones abajo, toda su capacidad en cualquier labor que se le haya encomendado.

El Kelpie Australiano es un magnífico perro ganadero, también de control, con unas aptitudes para el trabajo increíbles. Necesita más tiempo para alcanzar la madurez, y ha sido seleccionado para mover grandes rebaños

libres en superficies muy amplias. Su agilidad y el respeto que muestra hacia los animales que maneja son especialmente llamativos. Un perro muy alegre trabajando, pura pasión.

Pese a lo que podrías esperar, sobre la historia de ambas razas, primeros ejemplares, países de origen, características morfológicas y otras peculiaridades, preferimos remitirte a fuentes que se han encargado maravillosamente de ello, información que consideramos interesante pero no relevante a efectos prácticos.

CONCLUSIÓN: CAMBIO DE MENTALIDAD

Para finalizar, queremos aclarar que, en honor a la verdad, detrás de cada raza de perro de pastor sí ha habido una selección, más consciente y cuidada en unos casos, inconsciente y menos “fina”, aunque igualmente funcional, en otros. Los resultados de cada una de las selecciones son proporcionales al esfuerzo, método y esmero que se ha puesto en ellas. De hecho, el carácter de los países de origen de esas selecciones (España, Francia, Inglaterra, Irlanda, Australia...) es bien diferente y marca, algo que no podemos eludir ni pasar por alto. Como tampoco lo podemos hacer con las diferentes condiciones naturales y necesidades concretas que dirigen, sin duda, las respectivas selecciones. Porque cada tipo de ga-

nado es diferente, cada raza de oveja/vaca/cabra es diferente, cada territorio es diferente. El tamaño de los rebaños, así como su manejo, también son diferentes, condicionado todo ello al tipo de poblamiento y de explotación. Nada nuevo, ¿verdad?

En nuestro país, tendemos a querer que todo funcione a nuestro gusto y con el mínimo esfuerzo. Así, a priori y, en general, nuestro fuerte nivel de exigencia no se ve correspondido con unos mínimos de esfuerzo. Pero “así” no se funciona, ya que hay que asumir que “todo” no es siempre posible y que, sin esfuerzo no hay resultados.

Por fácil y esperanzador, a todos nos agrada “hablar” de las glorias de ciertas razas consolidadas, o de aquellas, las “nuestras”, que defendemos con ardiente corazón ante cualquiera que se tercie, también ante cualquier, pretendidamente profesional y justificada, opinión. Sin embargo, creamos en la que creamos, no por hacernos con un ejemplar de cualquiera de ellas tenemos el trabajo hecho. Por mucho que hayamos pagado por una genética interesante de trabajo, si no invertimos en conocerla, le ponemos unas condiciones vitales favorables y nos informamos de cómo hay que “levantar” esa genética para hacerla aflorar y obtener todo su potencial, no conseguiremos nada...o, como mucho, conseguiremos muy poquito. Mejor que desconfiar y criticar el “engaño” al que “nos han sometido” con la compra de un supuesto “buen perro”, será cambiar nuestra disposición y tratar de aprender un sistema para sacar el máximo partido de “lo” que tenemos entre manos, con la confianza de que la genética con la que nos hemos hecho es suficientemente válida como para que nuestro día a día, con cada ejemplar y tiempo de por medio, sea mucho más llevadero. Nosotros, al menos, así lo creemos porque así lo vivimos. Más que apostar por una raza hay que apostar por conseguir, entre todos y a través de la formación, un cambio de mentalidad.

Escuela Canina Yeleen
Igoa - Valle Basaburua (Navarra)
www.yeleen.com

Entrevista

GREGORIO ROZALEN REAL

S.A.T. ROZALEN (VR). Corral de Almaguer (Toledo)

Gregorio "Goyo" Rozalén lleva 40 años dedicado a la ganadería ovina manchega, al frente de la explotación familiar que comenzó con 60 ovejas que su padre y su tío, Valeriano y Gregorio Rozalén (ganadero "decano" de AGRAMA) heredaron. A partir del año 1970, ambos hermanos dividen la ganadería y nace la S.A.T. Rozalén, con 100 ovejas manchegas, separando el vacío en La Finca La Cervanta, en pastoreo, y el ordeño estabulado en los antiguos corrales del pueblo. En el año 2000, en que disponen de una nueva nave, juntan todo el ganado en la actual ubicación, llegando a día de hoy a las 1200 ovejas y 250 cabras.

Se asoció a AGRAMA en el año 2005 ¿Por qué decidió entrar?

Conocía bien la asociación a través de la ganadería de mi tío, y un día decidí asociarme animado por mi primo Gabriel. Ellos ya llevaban en AGRAMA muchos años, pero mi padre no se convencía de que esto nos pudiera hacer mejorar, por eso no entré antes.

Cuando empecé en AGRAMA partía de una buena base, las ovejas producían de media unos 160 litros y ahora estaremos en 220 litros. Además, hemos aumentado de 4 a 5 parideras, lo que ha supuesto unos 25.000-30.000 litros más.

Para mí, estar en AGRAMA merece la pena, además de que me gusta pertenecer a estructuras que tienen fundamento. Creo que debe haber mucha unión entre nosotros, no sólo entre ganaderos, sino también con los veterinarios y ayudantes de campo que trabajan en nuestras ganaderías, para conseguir que la asociación vaya creciendo y mejorando. Aquí en Corral he animado a muchos ganaderos de oveja manchega a entrar en la Asociación, pues cuantos más seamos, mucho mejor.

¿Cómo ha evolucionado desde entonces su forma de manejar el ganado?

Al trabajar con datos fiables, se pueden tomar las decisiones adecuadas y manejar mucho mejor toda la explotación. Antes se utilizaba más la "presencia" del animal, porque además acababas conociendo a cada una de tus ovejas, pues estabas "mirándolas" 8 horas en el campo. Ahora es muy diferente, pero el campo sigue siendo importantísimo.

¿Qué diferencias aprecia entre el sector de la leche de oveja y de cabra?

Creo que va muy por igual, aunque ahora ha bajado un poco la leche de cabra. En mi opinión, es un acierto tener ambos ganados, se complementan y es un sustento más para la explotación. Es bueno diversificar, así por ejemplo, cuando llueve siempre "nos viene bien", para el campo, pues tenemos también 30 hectáreas de viña, para las ovejas o para las cabras.

¿Qué factores son más importantes para rentabilizar la explotación?



Gregorio Rozalén, en el centro, con sus padres, Valentina Real y Valeriano Rozalén.

Maquinaria, buenas instalaciones, tener mano de obra capacitada y que el jefe "no falle". Que al frente de la explotación haya alguien que conozca bien el trabajo con el ganado, que "le duela" y tener un control lo mayor posible de todo es indispensable. Creo que actualmente, las explotaciones en las que la propia familia está día a día trabajando en ellas, son las que están funcionando bien.

Es muy difícil hacer comparaciones entre ganaderías, porque las condiciones varían mucho, desde los animales a las instalaciones. Para mí es muy importante que los animales tengan espacio, que cada 100 metros de cinta de alimentación haya 120 ovejas como mucho, y el campo es indispensable. En nuestra explotación, unas 300 ovejas salen al pastoreo durante 8 meses si las condiciones lo permiten. Con 4 meses de gestación las apartamos, dependiendo de la comida que haya en el campo, y las dejamos estabuladas. No sólo supone abaratar costes sino que se les da salud a las ovejas.

La gente se suele calentar mucho la cabeza con la alimentación y está ya todo "inventado". Lo mejor es un buen pienso compuesto, alfalfa y algo húmedo (cebadilla y maíz) para las de leche, y para el vacío también pienso compuesto, pajón y algo húmedo más lo que puedan comer en el campo. No hay que volverse loco con las raciones, y si te va bien lo que estás dando no hay que cambiar de un año a otro.

Ha sido recientemente elegido vocal de Junta Directiva ¿Por qué decidió presentarse, qué espera aportar?

Decidí presentarme porque siempre me ha gustado estar en estructuras en las que podamos trabajar en conjunto para intentar mejorar nuestras condiciones. Estuve también en ASAJA Toledo, y soy presidente de nuestra ADSG desde hace varios años. Como nuevos proyectos, me gustaría que se organizara una subasta en la provincia de Toledo. Además, quiero aportar mi visión del sector como “pastor” de toda la vida porque además de todo el avance, muy necesario, que se ha conseguido con las nuevas tecnologías, ha de sustentarse en el conocimiento “sobre el terreno” del ganado.

¿Tiene previsto realizar cambios-mejoras en la explotación?

Actualmente disponemos de naves amplias y nuevas, cintas de alimentación, carro unifeed... la explotación ya cuenta con buenas instalaciones. Podríamos llegar a 2.500 ovejas, pero no creo que incrementemos tanto el censo porque “no viene nadie detrás”. Con nosotros termina la ganadería en la familia, pero todas las mejoras que hemos hecho nos permiten un trabajo más cómodo y quién sabe si el día de mañana también contribuya a que la explotación tenga mejor venta.

A lo que debemos tender ahora es a optimizar al máximo el trabajo, para que las jornadas se aproximen más al estándar de 40 horas y tener más descansos y calidad de vida. Siempre tenemos el mismo horario y, salvo alguna situación especial, trabajamos 9 horas. Yo creo que hay que llegar a esto, intentar que el ganado sea rentable trabajando dentro de una jornada razonable y no estar echando horas sin ton ni son. Antes trabajábamos 14 horas y no teníamos los resultados que obtenemos ahora, con menos horas y todo mucho más controlado.

De irte todo el día al campo con las ovejas a como estamos trabajando actualmente ha habido un gran salto, pero si podemos mejorar más en este aspecto lo intentaremos.

¿Qué opina del sector ovino actualmente? ¿Cómo ve el futuro de la oveja manchega?

Desde mi experiencia puedo decir que el ganado ovino manchego es rentable y tiene futuro. Todo lo que tenemos ahora ha salido de las ovejas, eso sí, trabajando todos los días y librando muy poco.

Es un sector con futuro siempre que se trabaje bien, con instalaciones mecanizadas y con una buena base animal con la que ir mejorando gracias a la selección genética. Si tus ovejas están dando buenas producciones te afecta “menos” que el mercado varíe un poco en precios.

Hoy en día hay muchos quesos buenos, de cabra, de vaca, de oveja, de otras D.O., por lo que hay que preocuparse por mantener el queso manchego entre los mejores. No sólo porque tenga el sello de la D.O. ya es un buen queso, hay que elaborarlo con la mejor calidad posible para que el producto se diferencie de los demás, y se pueda y se acepte pagar un buen precio por él.

En cuanto a AGRAMA ¿En qué aspectos cree que se podría mejorar el trabajo que se realiza en las ganaderías?

Los ganaderos debemos ser los primeros en hacer bien nuestro trabajo. Por ejemplo, para las Subastas, proponer lo que se puede llevar y no “intentar” ofertar algo que sabemos que no cumple las condiciones mínimas. Y por otra parte, aun siendo conscientes de que la calificación morfológica encierra cierta subjetividad, se debería trabajar para intentar uniformizar los criterios y conseguir un patrón común entre todos los técnicos.

En cuanto al programa de mejora, creo que hay que ser muy rigurosos en los animales que ingresan en el Centro de Testaje, tanto por sus condiciones individuales (genéticas, morfológicas, etc.) como las de sus ascendientes y del conjunto de la ganadería.



Heptavac P ^{Plus}
Ovipast ^{Plus}

El control y la prevención son rentables

MSD
Animal Health

AYER Y HOY

Aunque el marco geográfico de la oveja manchega ha sido amplio, en la actualidad se ajusta casi por completo a la comunidad de Castilla-La Mancha. Si nos limitamos a la zona amparada por la denominación de origen del Queso Manchego, son cerca de 4,5 millones de hectáreas pertenecientes a 399 entidades locales. El desarrollo del sector agrario de este territorio ha ido configurando comarcas en las que la actividad económica derivada de la producción de ovino manchego y/o queso manchego es especialmente relevante y en casi todas ellas encontramos municipios con siglos de tradición en estas actividades. Como ejemplo podríamos citar Villarrobledo, Herencia, Villamayor de Santiago o Madridejos, aunque la lista es mucho más larga. Nuestra intención es traer a estas páginas breves testimonios de la historia reciente de estos pueblos para entender mejor lo que representan en ámbito del Consorcio Manchego. Esperemos tener ocasión de recorrer La Mancha sin omitir ningún lugar de interés, y para ello quisiéramos contar la ayuda de los lectores.

Para iniciar el itinerario hemos elegido Herencia, corazón de La Mancha. Aprovechamos la inestimable ayuda de Juan Francisco Prado Sánchez-Cambronero y Claro Manuel Fernández-Caballero Martín-Buitrago, que han realizado una extensa labor de investigación de la historia local que puede ser consultada en la web del Centro de Estudios Herencianos, ejemplo de lo que se puede hacer con rigor profesional, mucho trabajo y enormes dosis de entusiasmo. No dejen de hacer una visita al gran caudal de información que nos ofrece (<http://www.centrodeestudiosherencianos.es/>).

En esta comarca tan cervantina, la explotación de la oveja se remonta a tiempos inmemoriales. Tras la Reconquista se afianzaría la ganadería en la zona, siendo de gran interés para



Figura 2. Pastoreo en la Vega de Don Vicente. Destacamos la presencia de ovejas negras y la silueta del chozo.

las Ordenes Militares. Diferentes referencias muestran el interés por las dehesas de estas instituciones; por ejemplo en 1230 las Órdenes de San Juan y de Santiago decidieron no poblar las dehesas entre Alhambra y Peñarroya para el aprovechamiento de los pastos. Con mayor precisión documental, la actividad ganadera y quesera de Herencia es citada en las Relaciones Topográficas de Felipe II, en las Descripciones de Lorenzana de 1785, y en estudios posteriores.

En época más recientes, primer tercio del siglo XX hay diversas referencias de solicitud de permisos para la venta e incluso exportación de queso en la localidad de Herencia, lo que da idea del nivel del sector transformador y comercial. Estas iniciativas contaron con el apoyo técnico de un ilustre herenciano, D. Calixto Moraleda, promotor de la Estación Pecuaria de Ciudad Real a partir de la cual desarrolló una imponente labor que incluyó la formación del actual Rebaño Nacional (por supuesto con animales de origen herenciano), la creación de la "Escuela de Queseros Artesanos" y numerosos estudios y cursos dirigidos a ganaderos y queseros. Podemos hacernos una idea de la forma de trabajar en los



Figura 1. Finca Los Arenales finales del siglo XIX. Sin duda la ocasión animó a grandes y pequeños, mujeres y hombres. Resalta la indumentaria más rica del mayoral y mayordomo, terceros por la izquierda de la fila superior e inferior.



Figura 3. Ordeño manual. Obsérvese la presencia de corderos, las blusas y la postura para realizar la faena.

• **Un queso manchego artesano apto para alérgicos al huevo.**

La Universidad de Castilla-La Mancha y la explotación Dehesa de Los Llanos han descubierto, tras años de investigación a través del proyecto europeo TEChEese, que la inclusión en la alimentación de ovejas de raza manchega de un conjunto equilibrado de plantas aromáticas evita tener que añadir lisozima de huevo al queso en su proceso de elaboración, un gran avance para los alérgicos a este producto. La contaminación por microorganismos,

causantes de la hinchazón butírica, obliga a añadir lisozima de huevo. Este aditivo, sin contraindicaciones, hace que las personas alérgicas al huevo no puedan degustar estos quesos. En la búsqueda de una solución y de un queso más natural sin aditivos, el equipo de investigación descubrió que, incluyendo en la alimentación de la cabaña de ovejas manchegas plantas aromáticas autóctonas y cultivadas en la propia finca, se elimina de forma natural la actividad bacteriana, evitando añadir lisozima de huevo.

• **El lugar de ordeño de la leche deberá especificarse en los quesos y demás productos lácteos.**

El Ministerio de Agricultura va a publicar un decreto en el que obligará a indicar en los envases o etiquetas el lugar donde se ha ordeñado la leche con que se elaboran los diferentes productos lácteos, como quesos, leche líquida, leche y nata concentradas, suero de mantequilla, leche y nata cuajadas, yogur, etc. Las etiquetas deberán especificar el país de ordeño, el de envasado y el de transformación, salvo que las tres etapas se desarrollen en un mismo sitio, en cuyo caso se podrá utilizar una única mención de origen. La nueva norma supone un paso importante para cohesionar la cadena de valor de la leche de todas las especies y clarificará ante el consumidor la calidad de los productos que se encuentra en el lineal de venta de la distribución cuando va a hacer sus compras, sobre todo en el caso de algunas marcas blancas que combinan materia prima de calidad heterogénea y procedencias dispares en función de los precios en origen, presionando a los ganaderos en cuanto a la cotización de la leche.

• **Se reducen los índices de rendimiento neto del IRPF del sector ganadero.**

El Boletín Oficial del Estado ha publicado una Orden por la que se desarrollan, para el año 2017, el método de estimación objetiva del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas, el mayoritariamente utilizado por agricultores ganaderos, y el régimen especial simplificado del impuesto sobre el Valor Añadido. La Orden presenta novedades importantes respecto al ejercicio anterior, que atenúan la presión fiscal ejercida sobre el sector de la ganadería integrada en el periodo impositivo 2017. Así, se reduce un 34% el índice de rendimiento neto de los servicios de cría, guarda y engorde de ganado. Estas reducciones, que se fijan de manera estructural para 2017, se aplicarán igualmente para 2016. La Orden ministerial también mantiene algunas medidas preexistentes de importancia para el sector agrario. Así, para el resto de los productos agrícolas y ganaderos se establecen para 2017 los mismos índices aplicables en 2016. Además, se prorroga para 2017 la reducción del 5% sobre el rendimiento neto de módulos.

• **España lidera la producción de queso puro de oveja de la UE.**

España se coloca en el primer puesto de la Unión Europea en cuanto a producción de quesos puros de oveja. Las industrias lácteas españolas produjeron durante el pasado año un total de 74.590 toneladas de queso puro de oveja, según las estadísticas comunitarias, lo que significa un 34,59% de todo el queso de este tipo que se produce en el ámbito de la Unión Europea. En cuanto al queso de cabra, España ocupa el segundo puesto, experimentando un gran aumento en su producción durante el pasado año (+25%), pasando de 34,3 millones de kilos a 47,6 millones. También es el país con más producción de queso de mezcla. Sin embargo, en el total de los quesos cae hasta la sexta posición, lo que refleja la especialización de las industrias transformadoras españolas por los quesos elaborados con la leche de pequeños rumiantes. Estos datos se han recogido en el último informe titulado 'El sector del ovino y caprino de leche en cifras: principales indicadores económicos', elaborado por el Ministerio de Agricultura y Pesca, Alimentación y Medio Ambiente (Mapama).

• **M^a Luisa Jarava, presidenta de AMFAR La Solana.** El pasado mes de octubre, tras la Asamblea General, la Asociación de Mujeres y Familias del Ámbito Rural (AMFAR) La Solana procedió a la renovación de la presidenta local, eligiendo a María Luisa Jarava, ingeniera agrónomo de profesión y encargada de la gestión de la explotación Herederos de Francisco Jarava Aznar, C.B, que toma el testigo de Dolores Manzano, que ostentaba el cargo de presidenta local desde el año 2001. La nueva presidenta mostró su entusiasmo ante la nueva etapa que asume al frente de la organización y agradeció el apoyo recibido por todas socias.

• **La SEOC premia a investigadores de la UCLM en Albacete.**

El Grupo de Calidad de Leche y Derivados (CLYDE) de la Escuela Técnica Superior de Ingenieros Agrónomos (ETSIA) de Albacete ha conseguido el primer premio concedido a comunicaciones científicas, durante la celebración del XLI Congreso Nacional y XVII Congreso Internacional de la Sociedad Española de Ovinotecnia y Caprinotecnia (SEOC), que tuvo lugar en septiembre en Talavera de la Reina. El trabajo aborda un sistema para el seguimiento y transporte de muestras de leche en Castilla-La Mancha, evaluándose el efecto de las condiciones en las que se obtiene, almacena y transporta la muestra para su análisis en el laboratorio y el tiempo transcurrido durante este proceso sobre la calidad físico-química e higiénico-sanitaria de muestras de leche de oveja y cabra, utilizando el sistema de trazabilidad por radiofrecuencia TRAZALE durante el muestreo y en dos laboratorios distintos (UCLM y LILCAM). La calidad de las muestras analizadas al finalizar la ruta de recogida, fue similar entre ambos laboratorios, cuando las condiciones de conservación fueron las establecidas en la normativa (R.D. 752/2011), por lo que concluyen que el sistema TRAZALE "permite que las muestras se conserven adecuadamente hasta el momento de su análisis, proporcionando una información útil que mejora la trazabilidad del proceso". En el estudio ha participado también el Grupo Autolog de la UCLM, así como el Laboratorio Interprofesional Lácteo de Castilla-La Mancha (LILCAM), y diversas industrias lácteas de la región, siendo financiado gracias al Proyecto de Investigación PPII-2014-017-P de la JCCM.



• **Clausura de la XVIII edición de FERAGA (San Clemente, Cuenca).** Los pasados días 6 al 9 de octubre tuvo lugar la XVIII Edición de FERAGA, Feria Agrícola y Ganadera de San Clemente (Cuenca). Durante esos días, la Asociación Nacional de Criadores de Ganado Ovino Selecto de Raza Manchega (AGRAMA), dentro del Certamen Regional de Ganado Ovino Manchego, organizó y celebró los Concursos Morfológico, de Mejora en Inseminación Artificial y de Mejor Progreso Genético así como la 97ª Subasta de Sementales de Raza Ovina Manchega. En el **Concurso Morfológico**, participaron 100 animales, 20 sementales, 40 ovejas y 40 primalas, procedentes de nueve titulares aunque una de ellas, de Toledo, presentó animales de ambas variedades (Blanca y Negra). En total, seis de la provincia de Cuenca, dos de Ciudad Real y una de Toledo. De los resultados de los diferentes concursos, cuyos premios fueren entregados el domingo 9 de octubre durante el acto de clausura de la feria, **destacamos los primeros premios:** Sección Machos: 1º Premio, para el lote presentado por Rozalen Mancheño SAT, de Corral de Almaguer (Toledo); Sección Ovejas: 1º Premio para la ganadería de D. Jesús Cuélliga Moreno, de San Clemente (Cuenca); Sección Primalas: 1º Premio para el lote de D. Manuel Esteso Fernandez. Además, se entregó el **Premio Especial Variedad Negra** a la ganadería Rozalén Mancheño, S.A.T., de Corral de Almaguer (Toledo). Por otro lado, los 1º Premios del **II Concurso en Inseminación Artificial** (In Memoriam D. Vicente García García) recayó en los ganaderos: Fertilidad por Lote: 1º Premio para la ganadería de D. Gregorio Alcobendas Guijarro (Madrirdejos, Toledo), con una fertilidad (lote de noviembre de 2015) del 75,71 % (70 ovejas inseminadas, 53 paridas). Fertilidad Anual: 1º Premio para la ganadería de Hdros. De Francisco Jarava Aznar, C.B. (La Solana, Ciudad Real), con 3 lotes que obtuvieron una fertilidad del 58,7% (884 ovejas inseminadas, 519 paridas). Corderas identificadas en el Libro Genealógico respecto a ovejas inseminadas: en este

caso, el 1º Premio recayó sobre la ganadería Torre Cervatos, S.L., de Argés (Toledo) (36,5% corderas en el LG). Como novedad, este año se ha organizado el **I Concurso Mejor Progreso Genético**, cuyo 1º Premio fue para la ganadería de D. Joaquín Delgado Espinosa (Belmonte, Cuenca), con 9 puntos como Valor de la Pendiente (Grado de Inclinación) de la Recta de Tendencia Genética. Para concluir, se entregó el Premio a la Mejor Ganadería "Miguel Ángel Ruíz Mondéjar", para D. Jesús Cuélliga Moreno, de San Clemente (Cuenca), ganadería que obtuvo la mayor puntuación en todas las secciones. El viernes 7 de octubre se celebró la **97ª Subasta de Sementales de Raza Ovina Manchega**. A pesar de la amplia oferta que finalmente se congregó en el recinto, con **157 sementales**, la subasta fue todo un éxito, con el **100% de los animales adjudicados** y con una gran participación de ganaderos interesados. Este éxito es extensible a los resultados del año, una vez concluida esta subasta, la última de 2016, año en el que se han adjudicado 681 sementales, un 47 % más que en año 2015. El precio medio de arranque partía de los 382 €, llegando a los 579 € la media de adjudicación, destacando el semental ZG161411, de la ganadería Rozalen Mancheño SAT, que alcanzó el mayor precio de venta de esta Subasta, adjudicándose por 2.050 €. Como en otras ocasiones, los ganaderos inscritos contaron con el apoyo de la Fundación Consejo Regulador de la Denominación de Origen Queso Manchego, la cual aportó 120 € en la compra de cada semental adjudicado. A la oferta in situ y al resultado obtenido, hay que sumar otros 26 sementales que fueron adjudicados directamente desde la ganadería de origen, en Finca, a 13 ganaderos. Además, el sábado 9 octubre, se firmó la renovación del Convenio existente entre AGRAMA y la Diputación de Cuenca, a través del Patronato de Desarrollo. Dª Paloma García Casado, responsable del Patronato, y D. Antonio Martínez Flores, presidente de AGRAMA, que fueron los encargados de suscribir dicho convenio.


CERRAJERIA ROMICA ALBACETE, S.L.



FABRICACION Y MONTAJE DE INSTALACIONES GANADERAS

**CINTAS DE ALIMENTACION
AUTOBLOCANTES Y ENTRADA LIBRE
COMEDEROS PARA PIENSO UNIFEED
CEBADEROS PARA CORDEROS
AMARRES DE ORDEÑO
MANGAS DE VACUNACION
BEBEDEROS, JAULAS PARIDERAS,
VALLAS TELERAS, ETC...**

Poligono Romica, Avda, A, parcela 50 Naves 10-11 - Apdo. Correos 5420 – ALBACETE
TEL: 967 254174 /967 523550 - FAX: 967 254183 E-mail: cerrajeriaromica@telefonica.net
www.cerrajeriaromica.com

Nunca es tarde para mejorar...

¿A qué espera?

MEJORA DE LA RENTABILIDAD

Genética, Producción, Calidad, Gestión,...

RAZA AUTÓCTONA

Desarrollo Rural, extensificación, pastoreo,...

PROFESIONALIZACIÓN

Programas informáticos, Formación,...

ASESORAMIENTO, COMPETITIVIDAD E INNOVACIÓN

Inseminación Artificial, Selección Genómica,...

PROTECCIÓN FIGURAS DE CALIDAD

D.O.P. Queso Manchego, I.G.P. Cordero manchego

INTEGRACIÓN

Comercialización (Reproductores, Recrío, Cooperativa,...)

